



OPTIMISATION DU REVENU

Mise en adéquation de l'Offre avec la Demande du marché



COMMUNICATION DES OUTILS D'AIDE A LA DECISION ET D'ARBITRAGE RELAYES AUX EQUIPES OPERATIONNELLES

AIDE A LA CONSTRUCTION DES PREVISIONS PAR SEGMENT ET PAR JOUR

COTATION DES ALLOTEMENTS PAR PARTENARE EN TENANT COMPTE

- De leur matérialisation.
- Des prévisions de la demande individuelle à plus haute contribution.

COTATION, OCTROIE DE DISPONIBILITE ET SUIVI POUR LES DOSSIERS GROUPE OU SEMINAIRES

MISE EN PLACE ET ORGANISATION D'UN « REVENUE MEETING » HEBDOMADAIRE

- Coaching stratégie.
- Recommandations et prévisions.
- Réunion hebdomadaire en présence de toutes les personnes impliquées dans le processus décisionnel.
- Décisions stratégiques et actions commerciales prises avec une anticipation minimum de 3 mois.

HOTELPERFORM

CABINET DE CONSEIL ET FORMATION EN HOTELLERIE
SPECIALISE EN REVENUE MANAGEMENT ET DISTRIBUTION

PUBLICS

- Revenu Manager débutant
- Chef de Réception
- Réceptionniste
- Agents et Responsable Réservation
- Responsable Commercial

DUREE DE LA MISSION

- 8 jours dont 1 jour pour l'analyse et la préparation et 7 jours auprès de vos équipes

LE CONSULTANT

- Professionnel de l'Hôtellerie
- Expertise en Revenue Management & Distribution
- Certifié Formateur Professionnel (CP FFP)

TARIF

- Tarif / jour : 950 € HT
- Forfait 8 jours : 6.400 € HT (soit 800 € HT / jour)



DESHAYES CONSULTANT

CONSULTANT - FORMATEUR

7 allée des Coquarrières - 44600 Saint Nazaire

Téléphone : +33 (0)6 14 66 75 86

Email : gilles.deshayes@hotel-perform.com

SIRET : 849 374 285 00021 - RCS de St Nazaire

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 52 44 09640 44

www.hotel-perform.com

ELABORATION DU PLAN COMMERCIAL

ELABORATION DU BUDGET

